

Selvstændig konsulent - Franchisetager

Kompetencemægleren® har siden starten i 2006 skabt et solidt fodfæste, hvor virksomhedens spidskompetence er at løse HR opgaver med udgangspunkt i kundens behov.

For at styrke og udbygge Kompetencemægleren®'s position på markedet, søges franchisetagere, der får ansvaret for opbygning af egen kundebase ved salg af HR ydelser til små og mellemstore virksomheder i eget distrikt, hvor succeskriteriet er evnen til at forstå kundens forretningsmæssige udfordringer og forene salg og HR opgaveløsning.

Det kan være en fordel, hvis du har erfaring fra HR branchen – men det er absolut ikke et must. Du kan gennemføre salgsarbejdet, og med udgangspunkt i kundens behov, virke som formidler af løsninger af virksomhedens HR opgaver fra underleverandører.

Det er afgørende, at du er vant til et højt aktivitetsniveau og forstår, at din succes skabes gennem flid og proaktivitet. Udover det har du et stort engagement og er fleksibel i forhold til opgaver og tid. Du er vedholdende og formår - på en tillidsvækkende måde - at yde ekstraordinær god service over for kunder og leverandører.

Du har en positiv, personlig fremtræden og kan kommunikere på alle niveauer i virksomheden. Du evner at omsætte forretningsmæssige problemstillinger til konkrete løsningsforslag.

Du har i dit tidligere virke erfaring med ledelse og salg, og du har stor interesse i at medvirke til udvikling af Danmarks vigtige ressource af små og mellemstore virksomheder. Du har et stort og omfattende netværk, som betyder, at du kan åbne døre og få aftaler. Du interesserer dig for mennesker og forretning, og du kan fighte, når det er nødvendigt. Uddannelsesmæssigt har du et passende teoretisk niveau f.eks. markedsføringsøkonom, HA, cand. merc.

Som person er du

- særdeles fleksibel og vedholdende
- vant til at arbejde med deadlines og handle proaktivt
- handlings- og resultatorienteret og har god forretningsforståelse
- selvmotiverende og igangsættende
- god til at prioritere og kan arbejde struktureret i en travl hverdag

Kompetencemægleren® tilbyder en forretningsmulighed som franchisetager i en spændende virksomhed med udgangspunkt i et meget perspektivrigt koncept med et særdeles kompetent leverandørnet. Der er i dag 2 ledende partnere, 3 partnere samt 35 fast tilknyttede konsulenter/konsulentvirksomheder.

Hvis du er interesseret i at komme tættere på denne mulighed, skal du sende en mail med en markering af dine ønsker og kompetencer til franchise@kompetencemaegleren.dk. Du kan også kontakte partner Allan Pagh (Jylland) +45 5141 8979 eller partner Torben Vang (Øerne) +45 4019 4898.

Kompetencemægleren®'s idégrundlag er, at forene de forretningsmæssige udfordringer med HR løsninger. Kompetencemægleren® fungerer som den daglige koordinator for et netværk af leverandører organiseret i Kompetenceværket. Kompetenceværket arbejder på kundens præmisser. Kompetenceværket grundværdi er at en løsning tilpasses kundens problemstilling - og ikke omvendt. Deltagerne i netværket er virksomheder og enkeltpersoner, som har det til fælles, at de har specifikke kompetencer inden for hvert deres arbejdsfelt. Deltagerne har i deres forretningskoncept valgt at fokusere på få kompetenceområder. Deltagere i Kompetenceværket markedsføres via franchisetagere/konsulenter, Kompetenceværkets hjemmeside, via nyhedsbreve og andre aktiviteter. Se mere på www.kompetencemaegleren.dk.